

JAK SPRZEDAWAĆ BACKUP

XOPERO
WORKS, SO YOU CAN TOO!

Zaczynij od STATYSTYK

45% użytkowników traci w ciągu roku dane.

78% użytkowników nie testuje swoich rozwiązań, nie wiedzą więc czy w razie awarii odzyskają dane.

Ponad 60% firm, które utraciły dane, upada w ciągu 6 miesięcy od awarii.

Czas potrzebny na **przywrócenie danych z komputera, który nie był backupowany,** waha się od 8 do 20 godzin roboczych.

Średni koszt odzyskania danych, które zaszyfrował ransomware to 15 tys. zł za jeden komputer – płacone oczywiście w bitcoinach.

Całkowite unieruchomienie komputera zdarza się raz na około 4 lata.

67% kopii zapasowych tworzonych manualnie - na zewnętrznych nośnikach - ma więcej niż 6 miesięcy.

59% kopii zapasowych przechowywanych na zewnętrznych nośnikach, nie jest zabezpieczanych przed dostępem nieupoważnionych osób.

80% użytkowników domowych nie tworzy kopii zapasowych.

72% urzędzeń końcowych w firmach nie jest w ogóle backupowanych.

60% przedsiębiorstw nie posiada profesjonalnego rozwiązania do backupu...

...a jedynie **4% użytkowników** wykonuje backup codziennie.

Tak więc **na zabezpieczeniu danych można zarobić** kilkadziesiąt tysięcy złotych rocznie.

A Ty ile chcesz zarobić?



Właściwe PYTANIA

Dowiedz się jak najczęściej nt. klienta

Wielkość, infrastruktura IT, liczba pracowników, ilu z nich pracuje na komputerach, które należy zabezpieczyć.

Czy klient posiada dane wrażliwe, jaką ilość danych chce zabezpieczać.

Gdzie chce przechowywać dane: na miejscu, czy w chmurze.

Czy potrzebuje centralne zarządzanie.

Czy posiada politykę backupu, plan disaster recovery, czy testuje / weryfikuje jego skuteczność?

Czy jest znany termin zakupu / wdrożenia rozwiązania?

Jak wygląda proces zakupu - potencjalne blokery.

Dowiedz się co stanowi problem / wyzwanie

Czego oczekuje od rozwiązania do backupu, co chce zabezpieczać: liczba endpointów, typy serwerów oraz maszyn wirtualnych, rodzaje baz danych.

Zawsze prezentuj rozwiązania Xopero kompleksowo – omawiaj wszystkie funkcjonalności. finalnie mogą zaważyć na decyzji klienta.

Przekonaj klienta, że...

Potrzebuje właśnie tego rozwiązania.

To co oferujesz to znacznie więcej niż backup – to spokój ducha i gwarancja bezpieczeństwa.

Klient nie musi się obawiać utraty danych – jeśli do tego dojdzie, jest w stanie szybko je odzyskać i wrócić do przerwanej pracy.

Automatyzacja procesów backupu pozwala wyeliminować tzw. “błąd ludzki”, który według statystyk odpowiada za aż 48% sytuacji prowadzących do utraty danych w firmach.

Jak to zrobić

Zaprezentuj rozwiązania Xopero w zależności od budżetu i infrastruktury klienta.

Zaproś na webinar organizowany przez Xopero.

Zainstaluj i skonfiguruj klientowi wersję trial lub zaplanuj z nim próbne wdrożenie.

Obalamy mity CHMURA NIE JEST BEZPIECZNA

Szyfrowanie danych z Xopero

Wszystkie dane są szyfrowane za pomocą algorytmu AES 256, tego samego z którego korzystają banki by zabezpieczać transakcje finansowe. Dane klienta są szyfrowane jeszcze przed wysłaniem ich na serwer (lokalnie, czy do centrum danych), za pomocą klucza który zna tylko on sam.

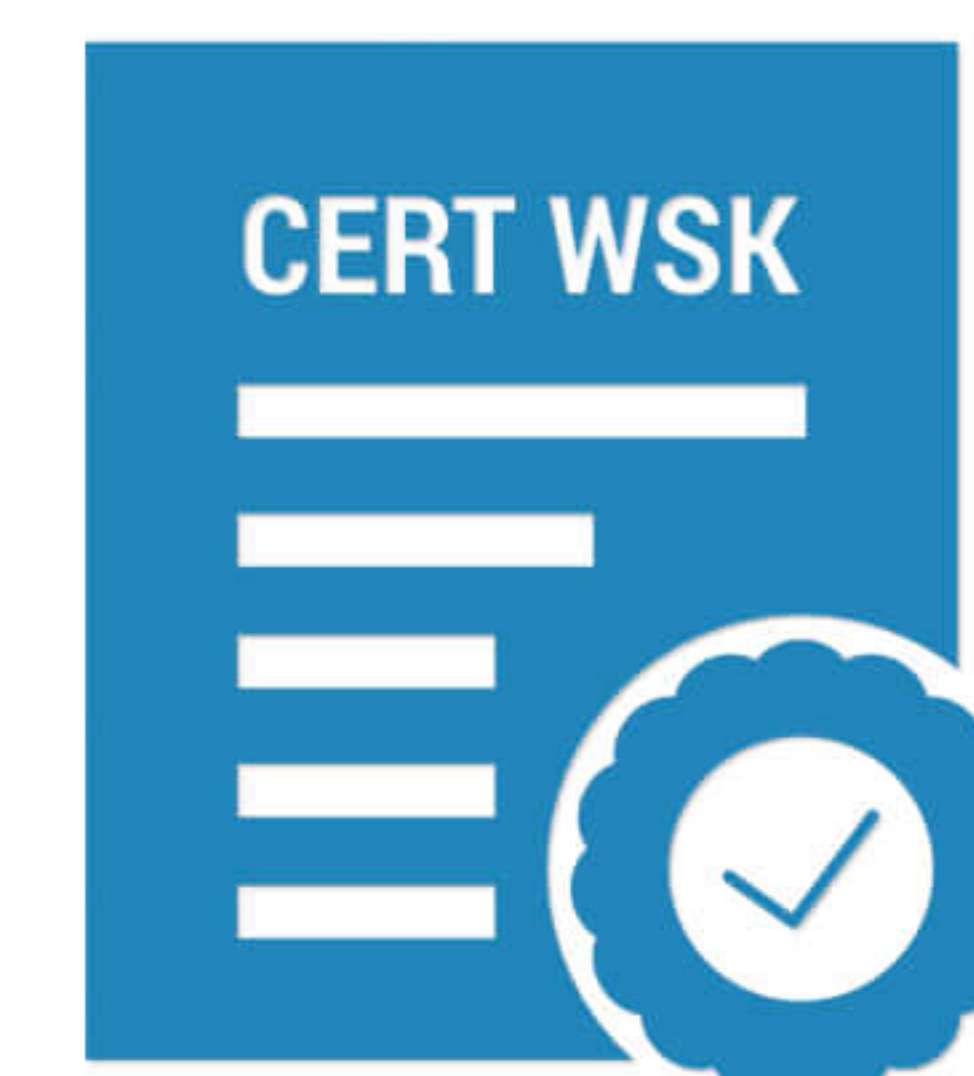
Bezpieczna transmisja danych z Xopero

Wszystkie dane są przesyłane za pomocą transmisji SSL, z której codziennie korzystają miliony użytkowników internetu m.in. podczas logowania lub wykonywania transakcji płatniczych.

Bezpieczny storage

Centra danych oferują poziom zabezpieczeń, na który firmy nie są w stanie sobie pozwolić. Dodatkowo umożliwiają przechowywanie danych w kilku lokalizacjach, dzięki czemu nawet jeśli jeden z serwerów przestanie działać, dane można nadal pobrać z drugiej lokalizacji.

Xopero polega i współpracuje wyłącznie Z ZAUFANYMI CENTRAMI DANYCH



Najczęściej spotykane ODPOWIEDZI

Robię backup na dysk zewnętrzny, pendrive...

- *Kiedy ostatnio zrobił backup?*
- *Czy kopia zapasowa jest aktualna?*
- *Czy wszystkie niezbędne pliki znajdują się na tym nośniku?*
- *Czy kiedykolwiek próbował je odtworzyć?*
- *Kto ma dostęp do dysku zewnętrznego...*

Mnie się to nie przytrafi – nie miałem awarii od 5 lat. Mam dyski w konfiguracji RAID. Redundantne zasilanie itp.

- *Czy RAID daje 100% gwarancję na odzyskanie danych?*
- *Co się stanie, gdy płyta główna ulegnie awarii?*
- *Co się stanie, gdy oba dyski ulegną uszkodzeniu?*

Przechowuję dane w zewnętrznym centrum danych i jestem bezpieczny

- *Czy dane są szyfrowane? Czy są przesyłane w zaszyfrowanej postaci, czy dopiero w centrum danych?*
- *Gdzie są przechowywane dane – na terenie Unii Europejskiej? W USA?*

Nie mam / nie wykonuję backupu

- *W jaki sposób zabezpieczasz się więc przed utratą danych?*
- *Jak długo Twoja firma jest w stanie funkcjonować bez dostępu do danych, usług, systemów?*

Korzystam z Dropbox. Google Drive itp.

- *To nie jest backup, tylko narzędzia do synchronizacji danych, które usprawniają codzienną pracę - nie zabezpieczają cię przed skutkami awarii i utraty danych. Co się stanie, gdy uszkodzi się dysk twardy Twojego komputera? Czy dzięki danym z Dropbox odtworzysz system na nowym sprzęcie?*
- *Czy słyszał Pan o tym, że kilka lat temu Dropbox przypadkowo wykasował część plików swoich użytkowników?*

Jak skłonić klienta DO ROZWIĄZAŃ BACKUPOWYCH?

Co się stanie jeśli...

- *Stracę korespondencję z moimi klientami i partnerami?*
- *Zniknie część lub wszystkie kontakty na służbowym telefonie?*
- *Mój laptop zostanie ukradziony?*
- *Z powodu awarii komputera stracę wszystkie dokumenty nad którymi pracowałem przez ostatnie 4 lata?*
- *Dysk SSD ulegnie uszkodzeniu?*
- *Dane z systemu ERP zostaną utracone?*
- *Dane z systemu księgowego zostaną utracone?*
- *Padnę ofiarą ransomware i wszystkie dane na komputerze zostaną zaszyfrowane? Czy zapłacę przestępcom 15 tys. zł za ich odszyfrowanie? Czy płacąc przestępcom mam jakąkolwiek gwarancję, że odzyskam dostęp do danych?*

Jak będę się czuł, gdy...

- *Utracę rodzinne zdjęcia zbierane przez ostatnie 7 lat?*
- *Oferta pod przetarg nad której sporządzeniem pracowałem ostatni miesiąc zostanie zaszyfrowana w czasie ataku ransomware? Dzień przed jej złożeniem.*

Czy zna...

- *Nowe wytyczne w ochronie danych osobowych oraz konieczność ich odpowiedniego zabezpieczania, które nałożyły na firmy wejście w życie RODO?*



Xopero

REKOMENDACJA

Kilka słów o Xopero Software

Jeden z największych producentów rozwiązań do backupu i przywracania danych w Europie.

Partner biznesowy m.in. **T-Mobile, Orange, Asseco Polska**, a od 2017 także firmy **ESET**. Rozwiązania producenta są sprzedawane przez dystrybutorów ESET'a w ponad 100 krajach na całym świecie.

Rozwiązania dedykowane **głównie do sektora SMB**, ale sprawdzają się też w większych infrastrukturach, czego przykładem mogą być wdrożenia w takich firmach, jak np. Subway, Roleski, NorthFish, Pomorzanka czy Sąd Najwyższy Nikaragui.

Dla kogo

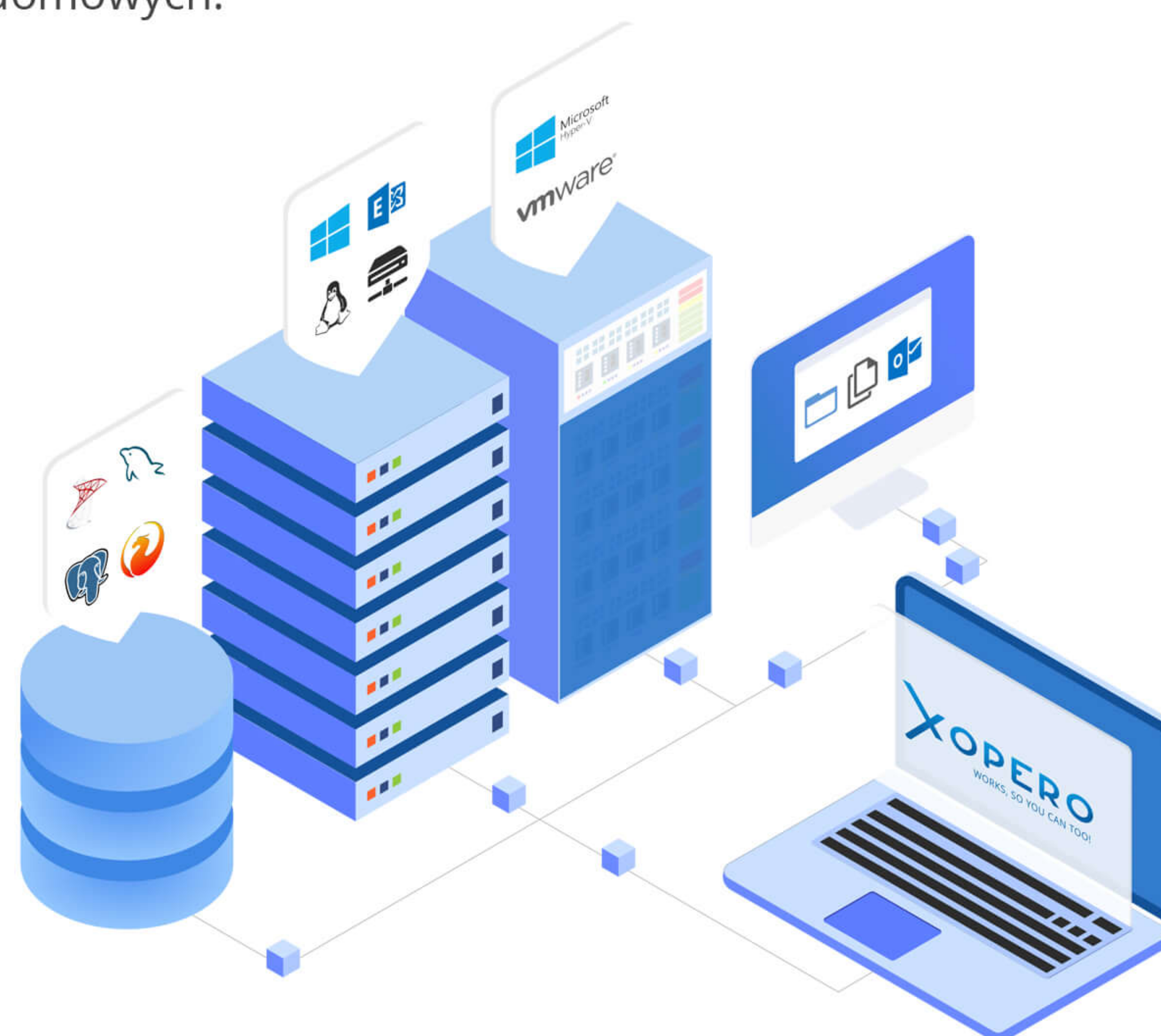
Pierwsze profesjonalne rozwiązanie do zabezpieczania danych dla małych i średnich firm, z funkcjonalnościami oferowanymi dotąd wyłącznie dla klientów sektora enterprise.

Rozwiązanie do zabezpieczanie urządzeń końcowych - dla klientów, którzy zabezpieczają już serwery.

Backup do chmury - dla klientów, którzy wykonują już backup lokalnie.

Ekonomiczność - przejście z droższego rozwiązania na tańsze, nie tracąc przy tym zaawansowanych funkcjonalności.

Backup personalny - dla użytkowników indywidualnych i domowych.



Xopero

REKOMENDACJA

Dlaczego klient powinien wybrać Xopero

Elastyczność w biznesie - nie jesteśmy korporacją. Istnieje możliwość prowadzenia dialogu technicznego i wdrożenia zmian w funkcjonalności.

Pakiet rozwiązań: zaawansowane możliwości backupu, disaster recovery, centralne zarządzanie.

Prosty model licencjonowania.

Rodzina rozwiązań oparta na jednej wspólnej architekturze.

Xopero praktycznie zawsze będzie konkurencyjne cenowo (2x, 4x tańsze w zależności od vendora).

Jako polski producent świadczymy wsparcie techniczne po polsku. Do tego nasz support jest 8x lepszy niż u konkurencji. Potwierdzają to dane zgromadzone przez platformę Zendesk!

Xopero dostarcza szeroką funkcjonalność przy stosunkowo niewysokiej cenie rozwiązania.

Nie ograniczamy funkcjonalności. Xopero pozwala na kompleksowe zabezpieczenie całej infrastruktury IT: endpointy, serwery, maszyny wirtualne, dostęp do technologii DR itp.

Xopero umożliwia zarówno backup na poziomie plików jak i obrazów.

Dane klientów trafiają do centrum danych Asseco w Szczecinie, gdzie są przechowywane w dwóch lokalizacjach.

Technologia Xopero Smart

Smart Image Backup - szybki backup pełnego obrazu systemu i szybki backup przyrostowy (zwykle do 2 minut).

Smart Virtual Recovery - uruchamianie obrazu systemu jako maszyny wirtualnej w mniej niż 2 minuty na dowolnym urządzeniu klienta.

Smart Independent Restore - rozszerzone BMR, przywracanie i odtwarzanie zbackupowanego systemu na ten sam lub inny sprzęt; system automatycznie dobiera sterowniki, a w razie ich braku pozwala dograć brakujące.

Smart Virtualization Stick (SVS) - uruchamianie obrazu systemu jako maszyny wirtualnej na dowolnym sprzęcie przez podłączenie dedykowanego pendrive'a.

Xopero Image Tool - narzędzie do konwersji obrazów dysków pomiędzy popularnymi formatami: VMDK, VHD, VHDX.



Xopero Cloud MANAGEMENT

Nowa innowacyjna platforma dla resellerów zainteresowanych sprzedażą backupu

Xopero Cloud Management to backup danych do chmury wszystkich klientów i zarządzanie bezpieczeństwem danych w jednym miejscu. Platforma XCM to:

Złoty standard

Uniwersalne rozwiązanie do zabezpieczania danych, które możesz oferować wszystkim swoim klientom - bez względu na ilość urządzeń, czy infrastrukturę IT.

Wygodne zarządzanie

Wszystkim zarządzasz zdalnie. W razie awarii przywracasz dane z dowolnego momentu w czasie i na dowolne urządzenie klienta - bez wychodzenia z biura.

Pełna kontrola...

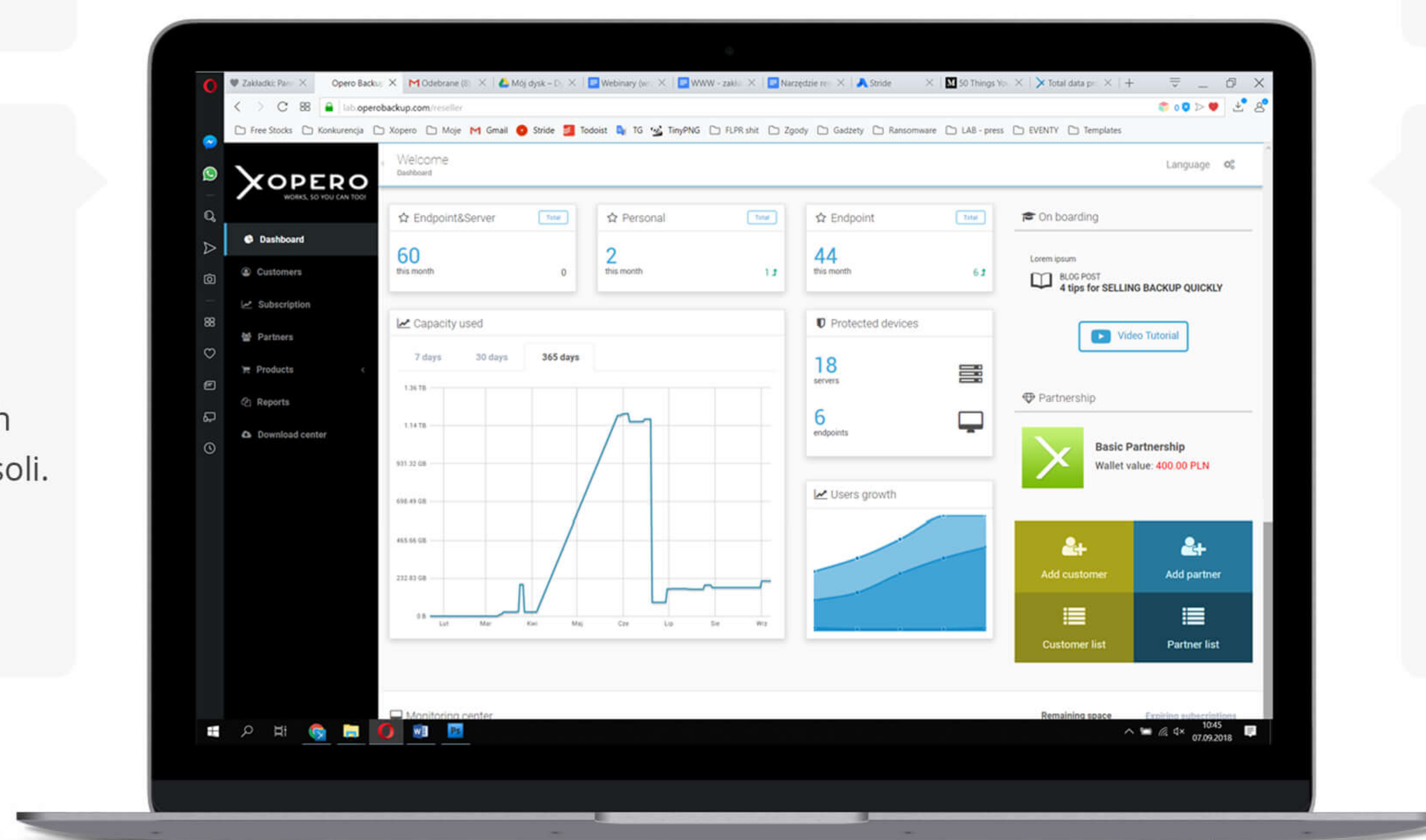
... to 100% gwarancja bezpieczeństwa. Kontrolujesz z jednego miejsca, czy dane Twoich klientów są bezpieczne.

Zarabiaj na bezpieczeństwie

Klienci, licencje, informacje o tym, który klient powinien zwiększyć przestrzeń, czy które usługi subskrypcyjne wkrótce się zakończą - widoczne od razu po zalogowaniu.

Kompleksowość

Łatwe zabezpieczanie, przywracanie oraz zarządzanie danymi oraz polityką backupu wszystkich klientów - z poziomu jednej konsoli.



Sprzedaż w modelu SaaS

Na koniec - sprzedaż w modelu subskrypcyjnym umożliwia czerpanie stałych, rekurencyjnych przychodów.

XOPERO
WORKS, SO YOU CAN TOO!